

Berbagai Jenis Bisnis Memanfaatkan Instagram Untuk Mendapatkan Uang

Oleh Adi Sumaryadi

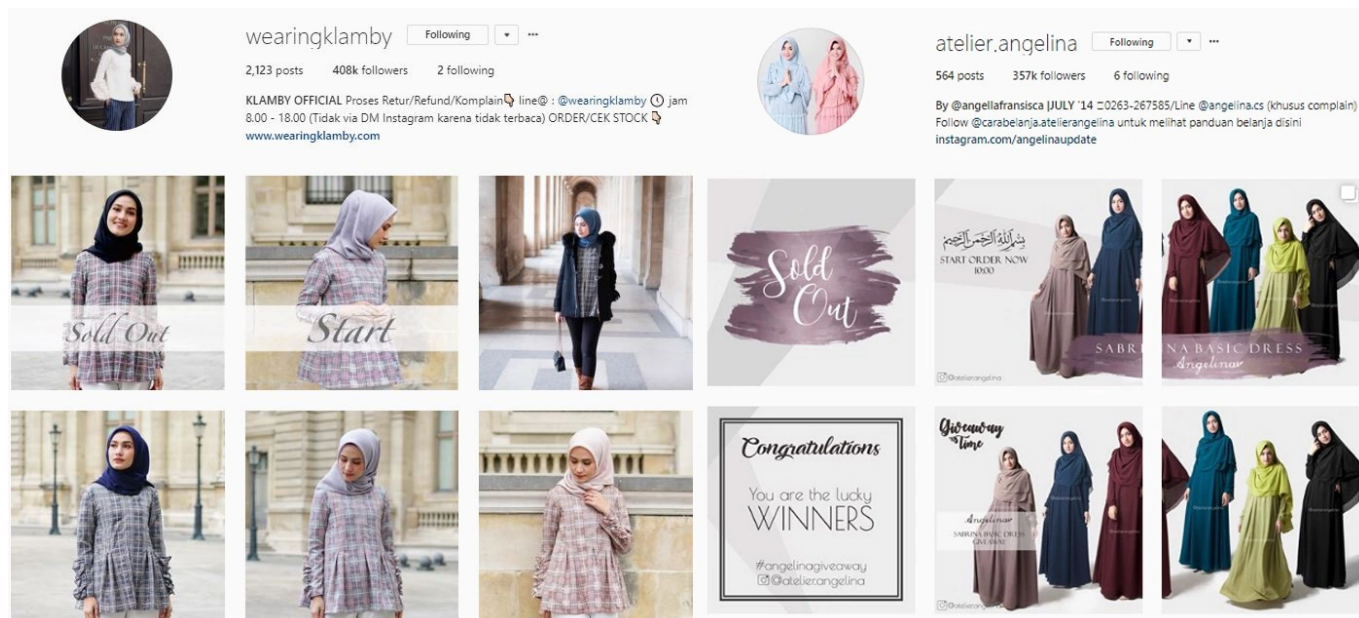


Tidak harus membayar hosting yang semakin lama semakin membengkak, bahkan tidak harus membeli sebuah domain yang harus diperpanjang setiap tahun untuk membuat portal berita atau portal lainnya, mereka hanya bermodal membuat akun Instagram. Apa saja bisnis yang memanfaatkan Instagram?

Tidak harus membayar [hosting](#) yang semakin lama semakin membengkak, bahkan tidak harus membeli sebuah domain yang harus diperpanjang setiap tahun untuk membuat portal berita atau portal lainnya, mereka hanya bermodal membuat akun Instagram. Apa saja bisnis yang memanfaatkan Instagram?

1. Instagram Sebagai Toko

Jenis bisnis ini yang paling umum dilakukan oleh banyak pengguna instagram, mereka punya produk-produk yang bisa dijual secara online, memanfaatkan Instagram sebagai "toko" sekaligus etalase dan promosi. Berbagai jenis barang terjual dengan menggunakan instagram seperti fashion dan aksesoris, beberapa contoh sukses seperti WearingKlamby, DNCSoes, Atelier Angelina dan banyak lagi lainnya.

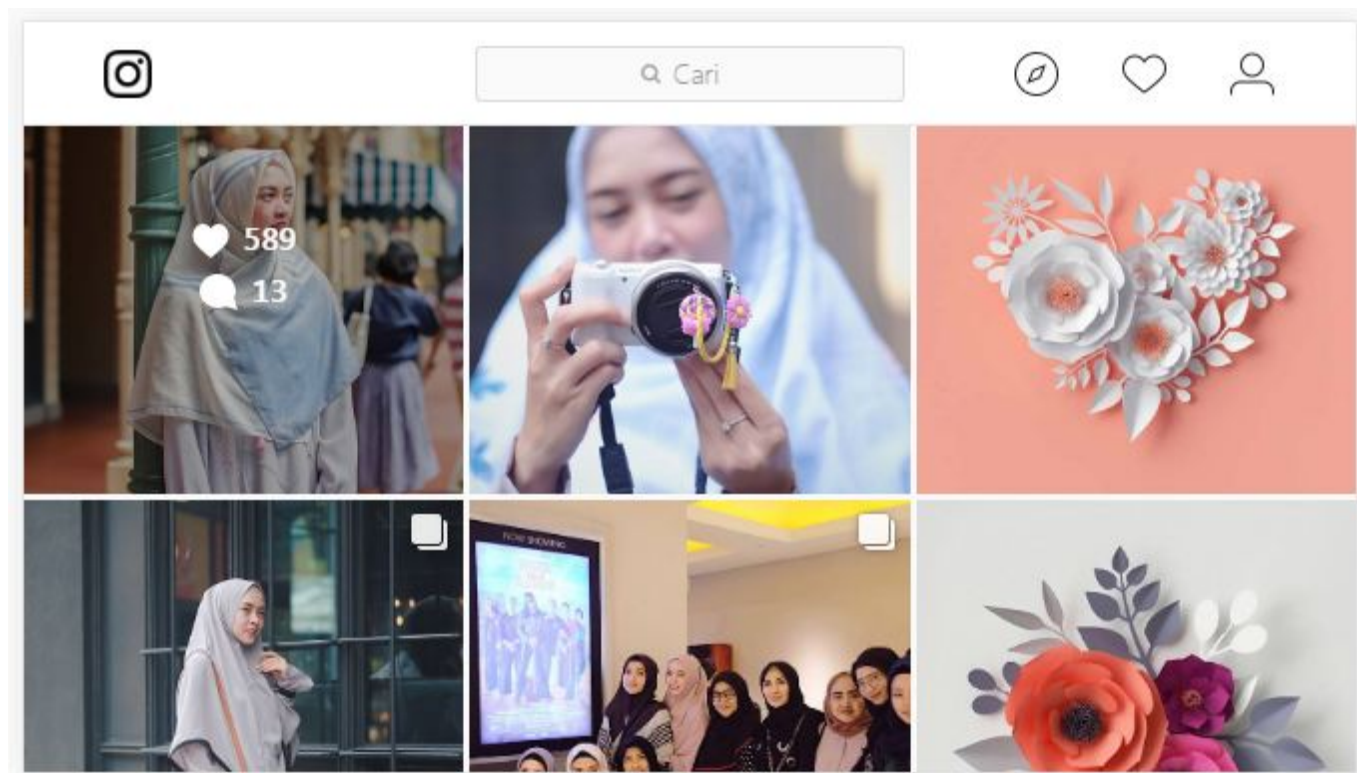


Contoh Instagram untuk Online Shop

Bisnis jenis ini tentu hanya bisa dilakukan untuk mereka yang senang berjualan secara online baik memiliki produk sendiri maupun sebagai reseller. Instagram toko biasanya didominasi oleh foto-foto produk dan juga testimoni dari para pelanggannya. Secara sederhana, jumlah follower sangat berpengaruh kepada seberapa besar penjualan yang dapat dilakukan, walaupun hal itu bukan satu-satunya sebab penjualan tinggi. Instagram adalah social media yang membutuhkan "keaktifan" penggunanya, jika anda memutuskan untuk berjualan online menggunakan instagram, aktiflah dalam memposting produk dan pendukungnya, membalas komentar dan juga merespon DM (*Direct Message*) dengan cepat.

2. Instagram Personal Sebagai Endorsement

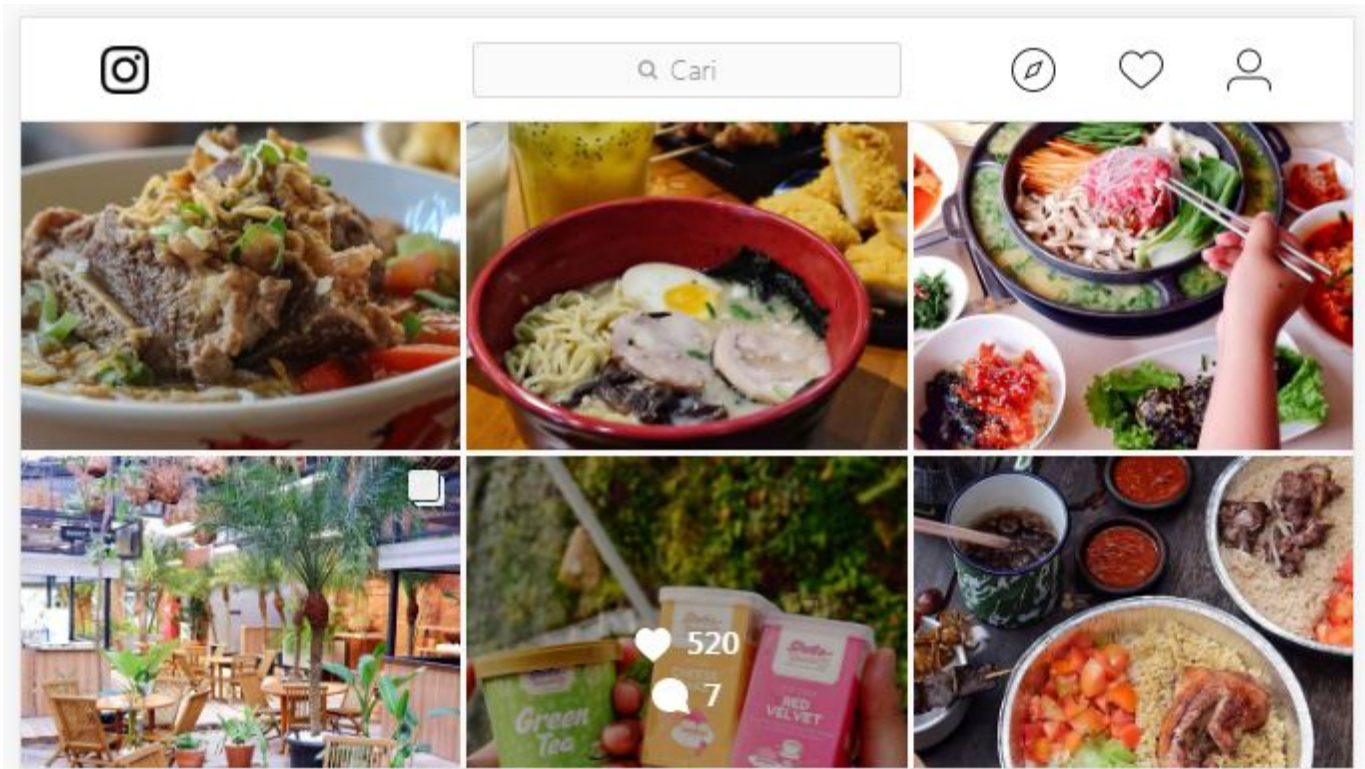
Tidak sedikit pengguna *social media* Instagram yang awalnya hanya sekedar posting foto jalan-jalan, posting foto penampilan sehari-hari atau dikenal dengan istilah OOTD, namun pada perjalanannya seiring dengan banyaknya follower yang suka dengan foto-foto yang disajikan, banyak pemilik produk yang memilih instagram jenis ini untuk ikut mempromosikan produknya, istilahnya dikenal dengan *Endorsement*. Biasanya, instagram jenis ini didominasi oleh artis atau artis instagram.



Instagram seperti ini mendapatkan uang atau bayaran dari jasa *endorsement*-nya, harganyaapun beragam, mulai puluhan ribu rupiah per produk hingga jutaan rupiah. Jumlah follower dan juga ketenaran pemilik akun instagram jenis ini sangat mempengaruhi harga *endorsement* setiap produknya. Anda bisa membuat dan menjadi instagram jenis ini, syaratnya anda terus aktif dan memiliki keunikan tersendiri dibanding akun-akun lain, bila follower sudah dianggap cukup anda bisa memulai dengan *free endorsement* (gratis) terlebih dahulu.

3. Instagram Bisnis Sebagai Endorsement

Berbeda dengan instagram jenis personal yang lebih mengedepankan "profile diri" pemilik akun instagramnya, Instagram bisnis lebih fokus kepada hal-hal lain yang dibahas, biasanya bersifat media baik itu *News flash* yang membutuhkan informasi yang cepat, feature atau juga hal-hal lain yang tidak bersifat personal. Beberapa contoh yang ada misalkan Instagram Info Bandung yang membahas tentang bandung dan sekitarnya, Instagram makanpakereceh yang membahas berbagai kuliner-kuliner murah dan banyak instagram-instagram yang membahas tentang kejadian viral di dunia.



Sama seperti instagram personal yang membuka layanan *endorsement*, akun jenis ini juga membuka layanan *endorsement* untuk mendapatkan uang, bedanya, biasanya produk-produknya lebih spesifik dan linear dengan bahasan yang dilakukan dalam akunnya, contohnya di Instagram makanpakereceh, maka akan melakukan *endorsement* ke produk-produk kuliner.

4. Jual Beli Akun Instagram

Model mencari uang dengan memanfaatkan ini sebenarnya saya kurang sependapat, tapi kenyataannya memang ada. Diluar sana banyak "*orang-orang kreatif*" yang membuat banyak akun instagram, akun-akun instagram ini mereka rawat, selalu update foto dan video hingga memiliki banyak follower. Setelah banyak follower, akun-akun ini akan ditawarkan kepada orang-orang yang menurut mereka sesuai seperti pemiliki online shop atau untuk instagram Personal.

5. Instagram Buzzer

Sama seperti jual beli akun instagram, instagram *buzzer* ini nyatanya memang ada. Prinsip kerjanya sama dengan para akun fake yang akan mem-*buzz* sesuatu untuk kepentingan tertentu. Saya sangat tidak setuju sekali dengan model mencari uang seperti ini. Tapi kenyataannya ada, diluar sana ada yang satu orang membuat banyak akun instagram dan melakukan pembelaan atau melakukan penyerangan kepada pihak-pihak tertentu dan dibayar.

6. Membuat Instagram Automation

Saya sangat suka dengan mereka yang memanfaatkan instagram dengan cara ini, beberapa pelaku digital marketing membuat beberapa tools yang memudahkan pengguna Instagram untuk mengelola akun mereka, semisal Aplikasi Virol yang dapat melakukan beberapa automation seperti mengupload foto dan yang lainnya. Aplikasi semacam ini mereka jual dengan harga tertentu atau dengan model berlangganan bulanan atau tahunan. Tidak semua orang memiliki kemampuan seperti ini, selain harus memiliki kemampuan programming, pembuat tools automation harus memahami betul bagaimana instagram bekerja dan mencari celah supaya bisa di otomatisasi.

Instagram sebenarnya hanya sebuah tools, bisa juga instagram adalah sebuah media. Banyak cara untuk mendapatkan uang dari instagram, hanya orang-orang kreatif yang dapat melakukan itu. Bila banyak orang bisa, kenapa anda tidak mencobanya?

Kata Kunci : Instagram